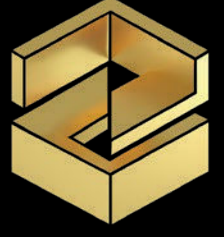


كوانتوم
العالمية
للحلول



تمويل التقاضي

شركة كوانتوم للحلول العالمية هي شركة استشارية عالمية مستقلة متخصصة في تقديم الخدمات المساندة لقطاع الإنشاءات وإدارة المشاريع وتجنب النزاعات.

تأسست الشركة في بريطانيا وتُدار أيضًا من هناك، حيث نتعاون مع العديد من المقاولين الرائدة والمحامين وأصحاب العمل حول العالم. تقدم طواقمنا ذات الخبرة، التي تعمل في جميع أنحاء منطقة الشرق الأوسط وشمال أفريقيا وآسيا وأوروبا وأفريقيا والولايات المتحدة الأمريكية، الدعم التعاقدية والتجاري وخدمات التخطيط للعاملين في قطاع الإنشاءات، حيث تمتلك هذه الطواقم الخبرة اللازمة في تحليل تأخير عمليات التسليم والتحليل الكمي وإعداد طلبات الاستحقاق لحل المطالبات والنزاعات الإنشائية.

وكوننا شركة استشارية رائدة في هذا المجال، يتألف فريق كوانتوم من ١٢٠ متخصصًا في الصناعة يضم خبراء في العديد من المجالات التي تشمل المهندسين والمساحين المعتمدين والمتخصصين في العقود والأعمال التجارية ومساحي الكميات وخبراء التخطيط التحليلي والمتخصصين في وسائل الاعلام. نُعدّ سمعتنا القوية في جميع أنحاء العالم -من حيث جودة الخدمة الاستثنائية- هي الشريان الرئيسي الداعم لاستراتيجية التركيز على العملاء التي تتبناها الشركة.

تضع شركة كوانتوم لقواعد المعهد الملكي للمساحين القانونيين (RICS) وتلتزم بتطبيق أعلى معايير التميز.



تمويل التقاضي

على مدى السنوات القليلة الماضية، طوّر تمويل التقاضي ليصبح طريقة شائعة الاستخدام بشكل متزايد في الأعمال التجارية لمتابعة المطالبات التي كان من الممكن تركها دون تحقيق بسبب تكلفة التوصل بشكل رسمي إلى تسوية من خلال إجراءات فض النزاعات الرسمية بما في ذلك قضايا التحكيم أو المحاكم أو المعاهدات. ولا يُعدّ تمويل التقاضي مفهومًا جديدًا، فقد سمح به في إنجلترا وويلز منذ عام ١٩٦٧؛ لكنه كان مقتصرًا نسبيًا حتى وقت قريب على حالات الإعسار. وغالبًا ما تصل مبالغ المطالبات إلى عشرات الملايين من الدولارات، وفي بعض الحالات قد تُهدّد نتيجة الحكم الصادر بقاء الشركة.



يمكن أن يستغرق التقاضي عدة سنوات، ويمكن أن يُقيد سيولة الشركة لهذه الفترة مما يؤثر في تدفقاتها النقدية وميزانيتها العمومية. بالنسبة للشركات التي تعمل في بيئة أقل عرضة للتقاضي، وحيثما يكون اتخاذ إجراءات مهمة نادر الحدوث، فإن احتمال متابعة دعوى التقاضي - سواء بصفة المدعي أو المدعى عليه - يمكن أن يكون مخيفًا.



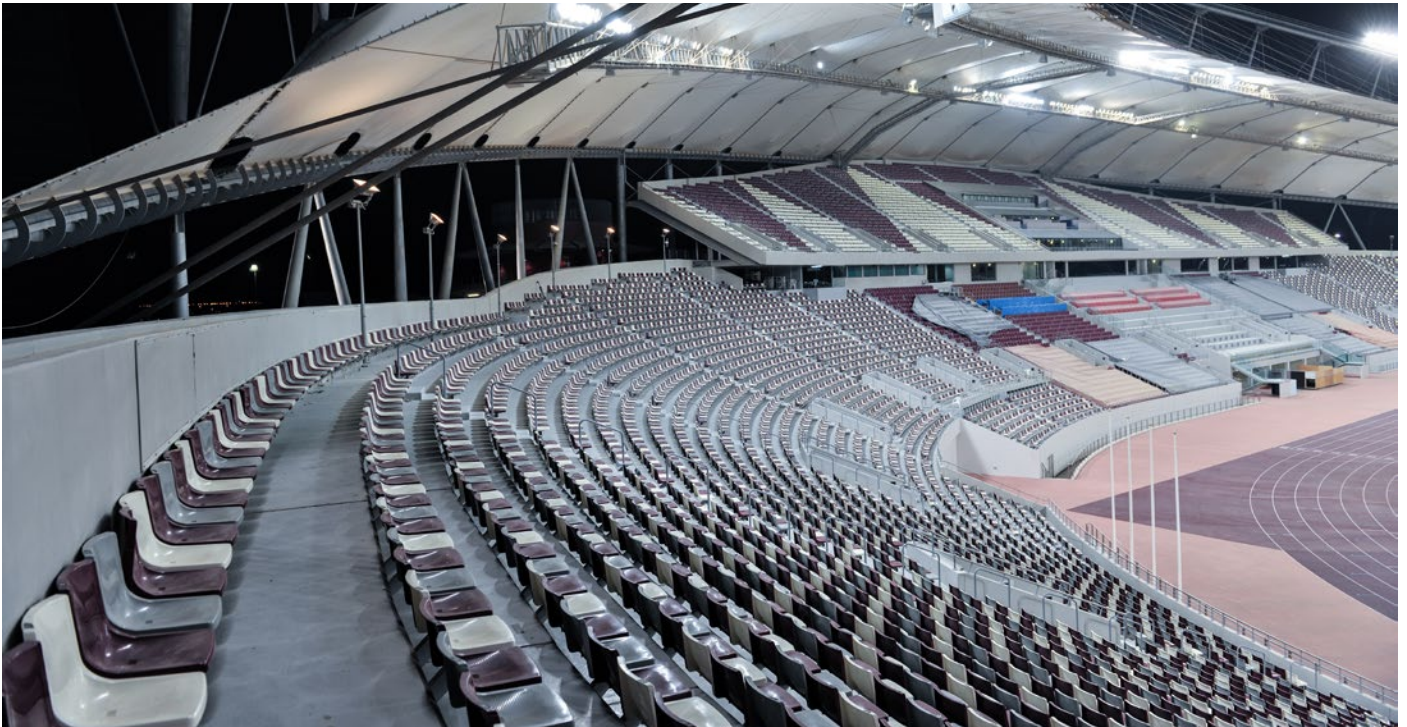
ما تمويل التقاضي؟

تمويل التقاضي، الذي يُعرّف أيضًا باسم التمويل القانوني أو التمويل من طرف خارجي، عبارة عن توفير تمويل لطرف واحد في دعوى تقاضي مقابل نسبة مئوية من أي استحقاقات يتلقاها المتقاضي.

حيث يمكن الطرف من اللجوء إلى التقاضي أو التحكيم دون الحاجة إلى دفع ثمنه مباشرة، سواء بسبب القيود التجارية أو لأنه يفضل استخدام سيولته في مجالات أخرى. ويحصل المتقاضي على التمويل بالكامل أو جزء منه لتغطية تكاليفه ولإحراز تقدّم في حل النزاع من تمويل تقاضي تجاري خاص ليست له مصلحة مباشرة في إجراءات الدعوى. وفي المقابل، في حالة قبول الدعوى، يحصل التمويل على حصة متفق عليها من عائدات المطالبة. وفي حالة رفض الدعوى، يخسر التمويل أمواله ولا يكون المتقاضي مدينًا بشيء.

يدرك الممولون أن الأمر لا يسير دائمًا وفقًا لما هو مخطط له وأنه غالبًا ما يستغرق وقتًا أطول ويكلف أكثر مما كان متوقعًا. ونظرًا لأن تمويل التقاضي أصبح أكثر شيوعًا، فإن مدى توافره يزداد أيضًا، وذلك من خلال عدد من الجهات الفاعلة المتمرسّة والمزوّدة بموارد كافية في السوق.

وتوفّر أداة التمويل هذه وسيلة قيمة للوصول إلى العدالة بالنسبة للمطالبين الذين قد لا تتوفر لديهم الأموال اللازمة لإجراء المطالبات المكلفة رغم كونها وجيهة. كما يوفر تمويل التقاضي أداة تمويل فعّالة من حيث التكلفة للمطالبين والتي تشمل على مزايا كبيرة، سواء من منظور تجاري أو محاسبي لطرف يمكنه تأمين التمويل.



مزايا تمويل التقاضي

ولعل الأهم من ذلك، أنه يمكن للطرف الممول أن يتجنب المخاطر المالية لمتابعة دعوى المطالبة مقابل تقاسم العائدات. ونتيجةً للتمويل، يتغير مستوى مخاطر متابعة التقاضي بشكل كبير، ويكون التدفق النقدي للشركة أقل تأثراً.

بالإضافة إلى ذلك، يستطيع بعض الممولين، وخاصة أولئك الذين يستعينون بمتقاضين من ذوي الخبرة، أن يُقدِّموا رؤى مستنيرة بشأن الأسس الموضوعية للدعوى، وتقديم التوجيهات الفعالة بشأن المحامين والاستشاريين الأكثر مناسبةً لتسيير الدعوى. فمع الاستعانة بالمحامين والاستشاريين الموضي بهم وذوي الخبرة، ستكون عملية تقديم المطالبة شاملةً وموثقةً بالكامل مما يزيد من مستحقات التقاضي وفرص نجاحه. وقد يكون هذا مفيداً بوجه خاص للشركات التي لديها خبرة محدودة في التقاضي. علاوة على ذلك، سيكون لاستخدام تمويل التقاضي تأثير محايد في التدفق النقدي للشركة، في حين أن التقاضي الممول ذاتياً يكون له تأثير سلبي في القوائم المالية.



عملية التقاضي

يعتبر نموذج تمويل التقاضي بسيطاً إلى حدٍّ ما، إذ لا يشتمل إلا على مستثمر خارجي يدفع تكاليف متابعة دعوى المطالبة لحين التوصل إلى تسوية. وبالتعامل مع أحد الممولين، لا يحصل المطالب على التمويل فحسب؛ بل يحصل أيضاً على تسهيلات الممول وأرائه القانونية التي يمكن أن تسهم إسهاماً كبيراً في هيكل المطالبة محل النظر ومجراها.

يدفع الممول الفواتير القانونية لصاحب المطالبة وتكاليف الاستشاري عند استحقاقها، بما في ذلك، تلك المتعلقة بإجراءات التحكيم، والرسوم المؤسسية وأتعاب هيئة التحكيم. ولا يتحكم الممول في الطريقة التي يُجرى بها التقاضي.

وفي حالة قبول المطالبة، يتلقى المستثمر عائداً على استثماره المدفوع من التعويضات الممنوحة. وفي حالة رفض المطالبة، يخسر الممول الأموال التي استثمرها.

وفي نهاية المطاف، يتمثل الهدف في أن يُقدِّم صاحب المطالبة والممول المطالبة للتوصل إلى تسوية مقبولة وأن يستفيدا من تحالفهما المتبادل.

يمكن أن تساعدك شركة كوانتوم من خلال الآتي:

- بذل العناية الواجبة والتحقق المستقل من صحة مطالبتك
- دعمك في متابعة المطالبات التي قد لا تتحقق إلا بذلك
- إتاحة الوصول إلى ممولي الجهات الخارجية المتحالفين مع شركة كوانتوم الذين لديهم إجمالي رأس مال ملتزم به يزيد على ثلاثة مليارات دولار
- ضمان اختيار الممول المناسب، بما يتناسب مع احتياجاتك
- إتاحة الوصول إلى شركات المحاماة العالمية الرائدة والخبراء القانونيين المتمرسين في إجراءات دعاوى المنازعات الرسمية وتمويل التقاضي
- العمل معاً وتقديم المساعدة للفريق القانوني المختار طوال عملية التقاضي بالكامل

العمليات العالمية

يعمل فريقنا المتفاني من المهنيين المتخصصين في قطاع الإنشاءات في بعض العواصم الرئيسية في العالم في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا وأستراليا والولايات المتحدة الأمريكية؛ لتلبية متطلبات عملائنا، وتوفير الخبرة المحلية والمعرفة العالمية.



في أي مكان تحتاجون إلى دعمنا

قابل فريقنا في قطر



بيتر مورفي
المدير العام



لوسيا فيرنون
خبير داعم



أندرو وودوارد
المدير الفني للمجموعة

كوانتم قطر



T +974 4431 2826

المكاتب العالمية



E info@qgs.global

كوانتوم للتدريب



W www.qgs.global

الخدمات الاستشارية لدعم قطاع الإنشاءات